

Ikke kast bort tiden:

La ekspertene ta jobben!

Et evig problem for dem som skal selge, kjøpe, flytte: Hvem skal vaske, rydde, pakke, lagre, frakte bort? Vi selv? Onkel Petter? Lions? Idrettslaget? Barnebarna, de gode naboenne – de tar sikkert i et tak! Alle er så velvillige i en slik viktig periode av ens liv. Det er klart vi skal hjelpe hverandre! Flott! Da sier vi førstkommande lørdag kl. 14.00, og så blir det lapskaus og pils på terrassen etterpå! Vi regner med at dere kommer, alle sammen! Men så viser det seg, dessverre, at alle sammen kommer ikke!

- Men vi kommer! lover Frank Klevangen i dobbeltfirmaet "Bra Renhold/StorO Flytteservice".
- Vi har all respekt for folk som ønsker å gjøre vaskejobben og ryddejobben selv. Det er grunnlaget for all grunnskurt norsk renslighet. Men slik verden har utviklet seg, lønner det seg ofte å la ekspertene ta jobben: Du sitter på jobben din og gjør det du kan, vi kommer og gjør det vi kan! Ofte går dette opp i opp, og mer til, for kundene!

Taggernes overmann!

Frank Klevangen (54) kom fra Lunner på Hadeland som ung gutt. Han begynte å selge vaske- og rensmidler, opparbeidet seg etter hvert dyktighet og prestisje både som forretningsmann og konsulent. For 20 år siden startet han "BRA Renhold", et koselig lite byrå hvor han hadde tenkt å ta det litt mer med ro. Trodde han. Motto: "Ingen jobb er for liten".

- Etter hvert ble det motsatt, sier Frank Klevangen. Han var innoem LSK som ung aktiv, nå figurerer han blant sponsorene.

- Da det sto på som verst, hadde vi opptil 40 mann i sving på 24 timers basis. Det var mens Oslo Sporveier kjempet som hardest mot taggerne. Vi la en felles slagplan, det var rene krigen: Det som ble "tagget" om kvelden, skulle være reinvasket neste morra! Vi ønsket ikke at disse "kunstnerne" skulle få stilt ut skitten sin for publikum og likesinnete.

Klevengen og Sporveien gikk seirende ut av kampen. Det kostet firmaet mange gode jobbekroner. - Men heller det! sier Klevangen uten beklagelse i røsten. Det var en fin triumf både for Sporveien og for oss som firma, og vi har fortsatt mer enn nok å gjøre!

Mange spør seg: Går det fortsatt an å få noen til å ta "småjobbene", de som ikke krever all verden av resurser og tid? For eksempel, hva skal den alminnelige Notar-kunden gjøre, han som vil ha vasket den gamle leiligheten, og flyttet møblene over i neste? Ingen jobb for liten,



Notar bidrar gjerne til å sette deg i kontakt med Frank Klevangen og hans firmaer. La det gjerne gå inn som en del av den pakken Notar tilbyr deg ved kjøp eller salg. Husk at dette rimer veldig godt med Notars egen holdning: La ekspertene gjøre jobben for deg!

gjelder det fortsatt? Hva med påsken, for eksempel?

Ingen jobb er for liten!

- Selvsagt! sier Frank Klevangen. Det er de såkalte småkundene som danner grunnlaget for oss, dem vi kan se rett i øynene og få et hyggelig nikk fra. De får et greit og reallt tilbud med full garanti og klagerett, både på vask og flytting – mellomagring også. Vi tar det så nøye, at mens møbler og inventar står på lagret hos oss er det bare kunden selv som har nøkkel. Men de får bare adgang i "kontortiden" – det er den garantien vi må ha.

I dag er det flere og flere som abonnerer på fast renhold. "Gå på jobb, kom hjem til rent hus"! Du kan be om to-tre-fire timers jobb, med en eller flere rengjørere. Det kjøres ofte faste ruter, da blir timeprisen vesentlig mindre. Helt ned mot 285 kroner.

- Det er da ikke så billig? - Målt mot hva? Husk at dette er utgifter du ofte kan føre i fratrukk – helt hvitt!

For en som driver i renholdsbransjen faller det helt naturlig å tenke miljø. Frank Klevangen planlegger en større aksjon, med miljøvennlige firmabiler som kjører fra jobb til jobb. Kanskje ikke det som alene kan redde verden, men likevel et viktig signal i et riktig yrke.

Vi brukte innledningsvis uttrykket "dobbeltfirma", men Klevangen opererer faktisk tredimensjonalt: Bra Brukthandel hører også med i opplegget, med butikk i Ullevål-strøket. Den dominerer ikke nettopp annonsespaltene, men bruktkjøperne utgjør en egen rase: De vet et sted hvor de kan finne godbitene – eller rett og slett bare drømme seg bort. Ofte finner de faktisk en del godbiter!

- Det ene førte til det andre, sier Klevangen. Folk som skulle flytte fra stort til mindre, kom ofte i beit. Hvor skulle de gjøre av tingene i mellomperioden? Nå tilbyr vi oss å overta møbler, TV-apparater, kjøleskap, klær, pyntegjenstander – ja, nær sagt hva som helst – for en rimelig penge. Det sparer folk for mye tid og utgifter, hvis vi er flinke tjener vi noe kroner. Men mest av alt synes vi det er viktig at ikke fullt brukbare objekter havner i søpla! Og for dem som ønsker å ta vare på ting de har et følelsesmessig forhold til, stiller vi med møbelsnekkere, glassmestere, malere og andre eksperter – alle som kan føre tingene tilbake til opprinnelig stand.

Nesten bare gode kunder!

BRA Renhold/StorO Flytteservice/ BRA Brukthandel driver i det kunne vært en tvilsom bransje. Sjanse for mye svart, mye snusk, mye klager. Men den trenden holder Klevangen seg langt unna.

- Vi gir 100 prosent garantier, med sjekking av alle forhold, skjemaer og kvitteringer – og vi stoler på at kundene gir samme tillit tilbake til oss. Alt er lagt greit til rette, og oppstår det en minste antydning til konflikt – vel, så er det i utgangspunktet kunden som har rett! Noen har midlertidige vanskeligheter når vi stiller med "betalingsterminal" på dørstokken, men det ordner vi gjerne med et smil og et håndtrykk! Nordmenn er ærlige sånn. Stort sett kan vi si at vi har bare gode kunder – nesten!

**BRA Renhold AS,
Enebakkvn. 119, 0680 Oslo, tlf 22 63 08 00**

**A1 StorO Flytteservice AS,
Enebakkvn. 119, 0680 Oslo, tlf 22 64 67 40**